

Fernando Moreira da Justa

fernandomoreirajusta@gmail.com / mobile +55 19 99713-2296 / (Age, 49)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

JUSTA CONSULTORIA E REPRESENTAÇÃO (agosto 2021 – atual)

*** Proprietário**

Principais atividades:

- Treinamento de equipes comerciais;
- Treinamento técnico em gelados comestíveis;
- Planejamento estratégico;
- Desenvolvimento de mercado;
- Desenvolvimento de receitas e formulações em indústrias de sorvetes;
-

DOREMUS ALIMENTOS (setembro 2011 – maio 2021)

*** Gerente – Divisão de Ingredientes para Gelados Comestíveis (América do Sul)**

Criação e desenvolvimento de uma nova unidade de negócio da empresa em todos seus aspectos.

Principais atividades:

- Contratação e gerenciamento das equipes comerciais, equipe de P&D, equipe técnica externa e equipe de suporte e atendimento interno;
- Criação e acompanhamento de estratégias para crescimento rápido da nova unidade de negócio;
- Criação e desenvolvimento de portfólio de produtos com mais de 200 itens comercializados;
- Análise de custos de produtos com sugestões de melhorias em processos industriais e formulações;
- Formação de equipe comercial com 30 representantes e mais de 70 revendas/distribuidores;
- Organização estratégica dos territórios de atuação da equipe comercial;
- Cadastramento de mais de 2000 clientes;
- Implantação/Organização de exposição em feiras do segmento (FISPAL e SIGEP);
- Implantação/organização de Innovation-day com os principais clientes de grande porte do mercado, com desenvolvimento de produtos personalizados;
- Abertura de clientes no Paraguai, Bolívia e Chile.

LEAGEL AMERICA DO SUL (março 2002 – agosto 2011)

*** Gerente Comercial**

- Gerenciamento de equipe comercial com acompanhamento técnico e comercial;
- Organização estratégica dos territórios de atuação da equipe comercial;
- Mapeamento de oportunidades de negócios para a equipe comercial;
- Abertura de mercado com a apresentação de produtos ainda não conhecidos pelos clientes no Brasil;
- Treinamento técnico em gelados comestíveis e treinamento de técnicas de vendas para equipe comercial;
- Suporte técnico para equipe comercial;
- Visitação aos principais clientes do Brasil.

ELENKA DO BRASIL (2000-2002)

- Representante comercial e técnico do estado de São Paulo-BR

LA GELATERIA (Campinas-SP)

*Proprietário (1999 – 2000)

- Criação e desenvolvimento de uma gelateria tipo italiana.

NATURALIS INDUSTRIA DE SORVETES (Fortaleza-CE)

* Proprietário (1990 – 1999)

- Criação e desenvolvimento de uma empresa nova fabricante de sorvetes e picolés com abertura e expansão de rede comercial e estrutura fabril. Chegou a possuir 20 funcionários, 2 lojas próprias e mais de 300 pontos de venda.

EDUCAÇÃO**ESCOLA PAULISTA DE DIREITO (São Paulo-SP)**

Pos- Graduação Lato Sensu (2006)

Área de Especialização: Direito Tributário

ESCOLA PAULISTA DE DIREITO (São Paulo-SP)

Capacitação ao Magistério (2006)

Metodologia, Trabalho científico e Didática do Ensino Superior

UNIVERSIDADE PAULISTA (Campinas-SP)

Bacharel em Direito (2004)

Tese: Promoção e Execução dos Contratos Internacionais do Comércio

UNIVERSIDADE FEDERAL DO CEARÁ (Fortaleza-BR)

Engenharia Civil (1995)